

新型コロナ禍中のアセアン・ビジネスの現状と今後のアクション

(工業系)

アセアン市場は新型コロナの様々な影響を受けているものの今後も中長期的な成長は続くと思われています。こうした中でアセアンで販路開拓を行っていくには、コロナ禍による現地のビジネス環境の変化を捉え、それらの変化に応じた現地ニーズを適切に把握することが重要です。

本セミナーでは、タイ、ベトナム、インドネシア各国の現状とこれからの有望市場分野を捉え、with コロナ時代の販路開拓について自動車業界に精通した講師がご紹介致します。

また、中小機構の施策および課題解決型マッチングサイト「テクノロジーチナガノ」についてもご案内致します。

さらに、希望者にはセミナー後に海外展開に関する個別相談会を開催致します。

アセアンの販路開拓に関心のある方は、この機会に是非ご参加ください。

日時:2021年9月28日(火) 13:30~15:40

オンラインセミナー(Zoom ウェビナー)

主催:(公財)長野県中小企業振興センター

共催:(独)中小企業基盤整備機構

後援:ジェトロ長野、NPO 諏訪圏ものづくり推進機構、長野県工業会、(公財)長野県テクノ財団

対象:長野県内に事業所を有する中小企業製造業等の経営者、海外事業担当者等 50 名程度

締切 9/24
参加無料

プログラム

- 第一部 特別講演
- 第二部 中小企業基盤整備機構施策説明(海外展開支援事業のご案内)
- 第三部 課題解決型マッチングサイト「テクノロジーチナガノ」説明(登録案内) (*1)
- 第四部 個別相談会(事前予約制)

(*1)「テクノロジーチナガノ」は、県内製造業支援の為にオンラインツールを活用した製品・技術の情報発信及び国内外の発注企業との課題解決型マッチングサイトです。(次ページ参照、令和3年9月より運用開始)

特別講演

演題:「新型コロナ禍中のアセアン・ビジネスの現状と今後のアクション」

内容: 1. 新型コロナの影響

新型コロナは今後どうなるか?

2. コロナ禍のビジネスの推移・今後の回復予測

自動車関連の市場動向、事業戦略・海外展開計画策定等

3. コロナ禍中の今やるべき事

経営戦略の再構築、新事業分野開拓・新製品開発・デジタル化等

4. その他提案

オンラインでの販路開拓、事業機会創出等

講師:(独)中小企業基盤整備機構 アドバイザー 水澤 重明氏

【略歴】大手自動車メーカーで、国内・海外営業・商品企画・地域本部事業経営、現地法人経営に36年間従事。

欧州各国とタイ、インドネシアに約24年間駐在。

中小機構 J-GoodTec や東京都中小企業振興公社での企業支援の経験を活かし、現在は中小機構の中小企業アドバイザーとして企業の様々な相談に応じている。現地事情を知る欧州や東南アジアへの展開支援が強み。



お申込み▶ 次ページ URL からお申込み下さい。

お問合せ▶ (公財)長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター 担当:近藤

TEL: 026-269-7366 FAX: 026-228-2867 E-mail: kokusai@icon-nagano.or.jp

セミナー参加申込

下記 URL からお申込み下さい。

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_I41dkQ2BQqmH18CoVBS3xA

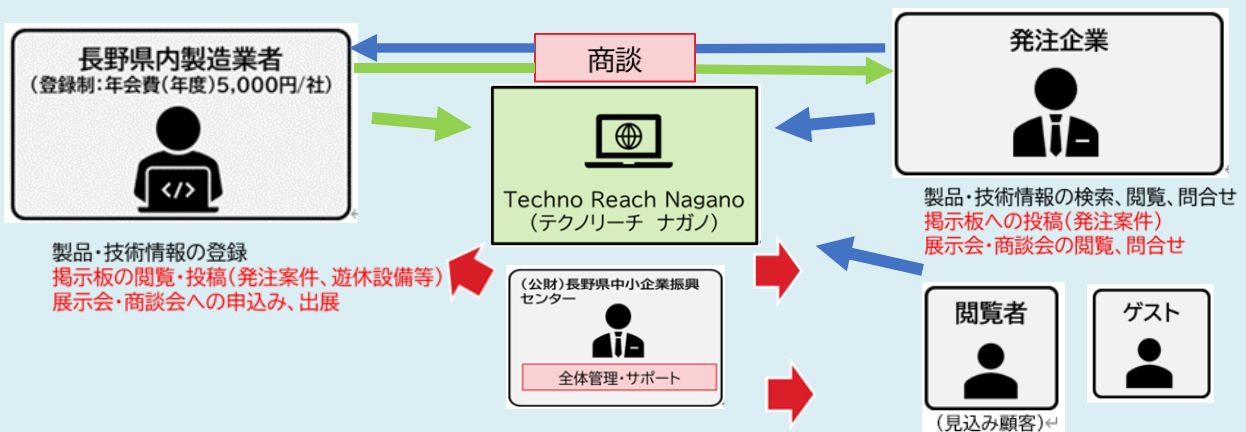
お申込み後、Zoom からセミナー参加案内を記載した自動返信メールが配信されます。
当日は、メールに記載の「ウェビナーに参加」ボタンをクリックし、セミナー開催をお待ちください。

<留意事項>

1. 申込書に記載頂いたメールアドレス宛にオンラインセミナーの参加案内を事前に通知します。
2. 受講者 1 名に対し、1 つのメールアドレスが必要です。
3. 本セミナーのための会場は設けません。各社からのインターネット接続によるご参加になります。
4. セミナーを受講される際は、インターネットへの安定した接続を確保するため、LAN ケーブル接続または Wi-Fi 接続することをお勧めします。
5. メールアドレスが誤って入力されると URL を送信できません。
お手数ですが、再登録または下記お問合せ先へご連絡ください。
6. 申込書にご記入いただいた個人情報は、当センターにて適切に管理し、目的外の使用は一切致しません。産業振興などの目的で資料・セミナー案内等を送らせて頂くことがございますがご了承ください。

「テクノリーチナガノ」登録案内（登録受付中）

テクノリーチナガノ サイトイメージ



登録のメリット

- 発注情報の受信、申し込みが簡単
発注案件へ“ワンクリック・エントリー”で新規顧客開拓出来ます。
- 振興センターの国内外発注顧客(5000社以上)にサイト登録企業をPR、商談機会を創出
新規顧客の開拓や中堅・大手メーカー等との定期的な商談マッチングに参加出来ます。
- アクセス解析により見込顧客情報を入手
営業効率と受注率の向上に役立ちます。

登録方法: 下記 URL より登録出来ます。

<https://t-reach.icon-nagano.or.jp/preentry/>