

営業戦略でお困りの長野県製造業者(工業系)の皆様へ

テクノリーチナガノ Techno Reach Nagano

貴社の技術・製品・価値を
T-reach で世界へ発信！

ユーザー登録のメリット

1. 発注情報の受信・閲覧
“ワンクリック・エントリー”で新規顧客開拓
2. 振興センターの国内外発注顧客に会員企業を PR
大手メーカー(国内外全拠点対象)等との
定期的な商談マッチングに参加
3. アクセス解析により見込み顧客情報を入手
営業効率と受注率の向上に役立ちます！ 他

エントリー(ユーザー登録)は

ここをクリック



(公財)長野県中小企業振興センターは
Web サイト Techno Reach Nagano で
県内製造業者(工業系)の販路開拓支援を行います。

<https://t-reach.icon-nagano.or.jp/preentry> からユーザー登録



ユーザー登録
QRコード

詳細は裏面をご覧ください

商談機会の創出

- ・発注企業ニーズ調査に基づく定期的な商談会に参加できます。
50社以上の発注企業や特定の大手メーカー(全事業所を対象)との商談マッチングを予定しています。
- ・発注情報閲覧「ワンクリック」で発注案件へ申し込みができます。

営業効率と受注率の向上

- ・アクセス解析機能により、見込み顧客情報等を入手できます。
- ・簡単な情報登録方法で自社ページ(マイページ)を開設できます。
- ・自社PRページから24時間365日情報発信できます。
- ・発注案件や募集開始等の新着情報が登録したメールアドレスやマイページへ届きます。
- ・営業ツールとして活用できます。A4 1枚の技術・製品提案書としても使用可能です(プリントアウトの場合)。

発信力

- ・御社の企業情報を振興センターの国内外の発注顧客にPRできます(多言語化発信も可能)。
- ・各種お困りごとを掲示板機能で登録事業者と情報共有し、解決の迅速化を図ります。
- ・県内事業所のみでなく長野県企業が海外に進出している拠点情報のPRができます。
- ・スマートフォンからも閲覧できます。

発注企業のニーズに届く問題解決・提案型コンテンツ

- ・動画: マニュアルに沿った30秒動画を作成し、掲載(国内及び海外拠点(該当企業のみ))することで訴求力が高まります。
- ・技術提案書: 簡易入力によりA4 1枚の技術営業企画書が作成されます。
- ・技術資料及び※ホワイトペーパー: ソリューションの提供及び貴社の製品・技術をより深くPRできます。
- ・自動翻訳機能: 海外顧客向けを希望する方は英語のコンテンツが作成できます。
※ホワイトペーパーとは?
顧客の課題解決のための参考情報((例)技術や製品の機能解説や市場分析などをまとめた資料)です。

登録企業エントリー(ユーザー登録)方法等

※登録料として年会費(年度)を5000円頂戴します。

1. インターネット: <https://t-reach.icon-nagano.or.jp/preentry/> へアクセス。
2. スマートフォン: 右のQRコードを読み込んでサイトへアクセス。
3. FAX: 下記FAX用エントリーフォームに必要事項をご記入の上、事務局へ送付。事務局で確認後ユーザーIDとパスワードを発行。事務局から届くメール記載のURLからログインし、入力を開始。



FAX用エントリーフォーム → Fax:026-228-2867 へ送付してください。事務局から確認の連絡をします。

フリガナ 会社名			
部署			
役職	フリガナ 担当者氏名		
メールアドレス	電話番号		